

UNIVERSITE GUSTAVE EIFFEL



Campagne 2026

Négociation commerciale interculturelle en anglais

Profil recherché :	Enseignant.e Associé.e
Corps du titulaire :	MAST
CNU du titulaire :	6 - Sciences de gestion
Corps :	MAST
Section CNU :	6
Composante de formation :	UFR Langues, Cultures et Sociétés (CFR - LCS)

Profil enseignement :

La personne recrutée dispensera essentiellement des enseignements professionnels de la négociation commerciale internationale et culturelle et de la communication en anglais dans la Licence LEA (Langues Étrangères Appliquées). En LEA 3ème année Parcours Métiers du Commerce International : Négociation Commerciale Internationale (avec son versant interculturel) en français et en anglais En LEA 3ème année Parcours Affaires et Commerce et Tourisme : communication interculturelle.

Parallèlement à ses activités d'enseignement, la personne recrutée devra s'acquitter d'un certain nombre d'activités professionnalisantes. Encadrement et tutorat des activités en entreprise des étudiants : - En LEA 3 Parcours Métiers du Commerce International, elle se chargera du suivi d'étudiants anglicistes de formation initiale et d'apprentissage (contacts téléphoniques, visite en entreprise, tutorat de la rédaction du rapport, participation aux journées de tutorat collectif, et soutenances en anglais), de 6 à 12 étudiants. - En LEA 3 Parcours Affaires et Commerce et Tourisme, elle se chargera de la correction et soutenance des rapports de stage de 10 étudiants. Autres activités : 1. Communes à la Licence LEA3 La personne recrutée participera : - au jury ; - à la Journée Portes Ouvertes chaque année pour conseiller et orienter les futurs postulants - à la cérémonie de remise des diplômes de LEA3, et aura un rôle actif pendant la soirée pour assurer le networking entre la promotion sortante et la promotion des futurs diplômés. - Elle apportera son soutien à la gestion de la professionnalisation par la Responsable. 2. Spécifiques au Parcours Métiers du Commerce International : - Recrutement des étudiants : o La personne recrutée prendra des initiatives en vue de développer le recrutement des étudiants du parcours MCI dans et hors de l'Université ; o elle participera à la Commission de sélection des candidats sur l'application eCandidat ; - En cours de formation : o elle incitera les étudiants à participer, en tant que visiteurs, à des manifestations commerciales internationales professionnelles, des conférences, colloques, initiatives relevant de leur domaine de formation ; o elle organisera des rencontres avec les professionnels, notamment les Conseillers du Commerce Extérieur de la France, des CCI, des Conseillers commerciaux des ambassades étrangères ; o elle organisera, le cas échéant, des voyages d'études en France ou à l'étranger relatifs à leur domaine de formation. - Orientation des étudiants : o elle organisera des entretiens de conseil aux étudiants pour la poursuite de leurs études (I.A.E, Master, ESC) ; - Gestion du parcours : o elle aura un rôle consultatif pour l'évolution éventuelle de la maquette du parcours LEA 3 Métiers du Commerce International.

Contact(s) :

Directeur·rice de la composante de formation CFR - LCS :

PALMIER-CHATELAIN Marie-Elise, marie-elise.palmier-chatelain@univ-eiffel.fr

Personne à contacter pour la composante de formation CFR - LCS :

TOURNIER Isabelle, isabelle.tournier@univ-eiffel.fr