

Campagne 2026

Commerce – Vente

| | |
|----------------------------------|--|
| Profil recherché : | Enseignant.e Associé.e à mi-temps |
| CNU du titulaire : | 6 - Sciences de gestion |
| Corps : | MAST |
| Section CNU : | 6 |
| Composante de formation : | Institut Universitaire de Technologie-MLV (CFR - IUT-MLV) |
| Profil enseignement : | <p>Il s'agira d'enseigner principalement sur des modules de l'unité d'enseignement vente du BUT 1 au BUT 3, d'assurer le pilotage et le suivi administratif et pédagogique de licences professionnelles (Assurance, Banque, Finance : Chargé de clientèle...) en apprentissage et d'assurer des tâches administratives. ***</p> <p>Activités d'enseignement à pourvoir (pour un total de 96HETD) : Relation client, prospection, négociation, management d'équipe, Autres activités prévues dans la définition du poste (correspondant à environ 400 h de travail effectif : suivi d'apprentis, de contrats de professionnalisation, de stagiaires, accompagnement VAE, actions de communication, etc..) : • Le candidat assurera le pilotage et le suivi administratif et pédagogique de licences professionnelles (Assurance, Banque, Finance : Chargé de clientèle...) en apprentissage ; • Il participera aux actions de promotions de la formation TC dans les différents salons auxquels il lui sera demandé de participer ; • Il participera à la « vie » quotidienne du département (conseils de département, conseils pédagogiques, conseils de perfectionnement, journée portes ouvertes, ...) ; • Il participera de manière active aux projets transverses (force de proposition pour améliorer ces projets, répartition des référents, suivi des projets, organisation des soutenances orales, ...) ; • Il assurera une mission d'encadrement et de soutien à la recherche de sponsors dans les projets transverses • En cas de demande de VAE (Validation des Acquis de l'Expérience), il suivra des candidats</p> <p>Profil et compétences recherchés : Le profil nécessitera des compétences concernant les aspects suivants : • Expérience solide dans la vente • Réseau d'entreprises • Très bon relationnel • Capacité d'implication et de travail • Expérience dans la formation professionnelle et /ou dans l'enseignement • La maîtrise de l'anglais et la capacité à dispenser des cours en anglais serait un plus</p> |

Contact(s) :

Directeur·rice de la composante de formation CFR -
IUT-MLV :

MEBARKI Ahmed,
ahmed.mebarki@univ-eiffel.fr

Personne à contacter pour la composante de formation
CFR - IUT-MLV :

DIARRA Daliba, daliba.diarra@univ-
eiffel.fr